

هی مدیریت

# خبرنامه امروزه

شماره : ۵۷ - اسفند ماه ۱۳۹۹



شرکت بابک مس ایرانیان



## کونوسو که ماقسو شیتا

مدیر موسس پاناسونیک  
پدر مدیریت ژاپن

تجربه های زیادی که هر روز در سازمان های ما کسب می شود، بخش مهمی از کسب و کار است.  
شکست ها و موفقیت ها، به صورت در سهایی گرانبها برای ما و آیندگان باقی خواهند ماند.  
بر عهده مدیران است تا این تجربیات را به عنوان با ارزشترین منابع یادگیری در سازمان نشر دهند.

منبع: کتاب "نه برای لقمه ای نان"

### سرآغاز...

سخنی با مدیران / ۴



### سیری در جزیره دانش و بهره وری

دانشکاران و ایده پردازان / ۶



اصلاح ضخامت لوله در دستگاه Spinner block / سجاد ابراهیمی- تکنسین فنی کشش / ۷

استفاده از پوشش دهی سطحی توسط جوشکاری در صنعت و قابلیت استفاده برای شفت همزن تانک های بیولیچینگ / محمد رضا صادقی - مسئول شیفت آزمایشگاه کاتد / ۸

افزایش سرعت استارت خطوط ریخته گری / محمدحسین صبوری- محمد مرتضی نیا / ۱۰

### برگ آزاد

مدیریت تغییرات در مدیریت منابع انسانی / امیرحسین اخضری- امور سرمایه انسانی / ۱۱

انگیزش و تاثیر آن در تسهیم دانش / علی طلابیگی- مدیر سرمایه انسانی و HSEC / ۱۲



چگونه ارتباط موثر در سازمان داشته باشیم؟ / ساناز کافی امور سرمایه انسانی / ۱۴

### سیری در اخبار

اخبار مجتمع بابک مس / ۱۶

خبر توسعه مدیریت مجتمع بابک مس / ۱۸

خبر توسعه مدیریت میدکو / ۲۰

تألیفات و آثار علمی همکاران / ۲۷



## طراحی و تأثیف : فاطمه طهماسبی

با تشکر از واحد روابط عمومی و تمامی همکارانی که به ما در تهیه این شماره یاری رساندند.



بنام خدای دانا و توانا، که به اقتضای قدرت و حکمتش سال دیگری آغاز شد و  
گردونه طبیعت به فصل وصل عاشقی رسید. بهار وقت سلام است، هنگام دیدار یار،  
زمان خنده گل و ببل.

خدمت خوانندگان محترم عرض سلام دارم و فرا رسیدن  
نوروز ۱۴۰۰ دروازه ورود به قرن جدید را تبریک عرض میکنم.

برآمد باد صبح و بوی نوروز  
به کام دوستان و بخت پیروز  
مبارک بادت این سال و همه سال  
همایون بادت این روز و همه روز

لازم است از مجموعه همکارانم که در سال ۱۳۹۹ با  
جان و دل تلاش کردند تا قدمی در راه تولید و اقتصاد  
کشور بردارند تقدير و تشکر کنم. و از خداوند متعال  
برای آنان و خانواده هایشان سلامتی و توفیق آرزومندم.  
امیدوارم در سال جدید سلامتی همراه همیشه ایشان  
باشد و بتوانیم با تلاشی مضاعف وظیفه خود را به  
شایستگی انجام دهیم. بار دیگر سال جدید را به  
همگان مخصوصا خوانندگان گرامی شادباش و تهنیت  
میگویم.

محمد حسن رحمانی  
مدیر مجتمع

بنام خدای دانا و توانا، که به اقتضای قدرت و حکمتش سال دیگری آغاز شد و  
گردونه طبیعت به فصل وصل عاشقی رسید. بهار وقت سلام است، هنگام دیدار یار،  
زمان خنده گل و ببل.

اصلا جنس بهار با بقیه فصول فرق میکند. این را نه من میگویم که فیلسوف  
عارف؛ حضرت مولانا میفرماید:

بهار آمد بهار آمد بهار خوش عذر آمد/ خوش و سرسبز شد عالم اوان لاله‌زار آمد  
بنفسه پیش نیلوفر درآمد که مبارک باد/ که زردی رفت و خشکی رفت و عمر پایدار آمد  
که در تفسیر «عمربایدار» به رویش و زایش و ثمربخشی اشاره شده است.

و نیز استاد سخن حکیم شیخ سعدی میفرماید:

بامدادی که تفاوت نکند لیل و نهار / خوش بود دامن صحراء و تماشای بهار  
آفرینش همه تنبیه خداوند دلست / دل ندارد که ندارد به خداوند اقرار

که «اقرار» همان عمل به وظیفه است. مثال ازین نوع در ادبیات غنی عرفانی ما  
بسیار است. پس کوتاه سخن اینکه ویژگی بهار نسبت به سایر فصول، زیبایی نهفته  
در نمود حیات دوباره، رویش سبز امید، پویایی و صبر بر زمستان ناپایدار است.

الحمد لله که در سایه الطاف بیکران خداوند و توجهات حضرت ولیعصر(عج) در سال  
گذشته با وجود تمام مشکلات و موانع طبیعی و اقتصادی بازهم توانستیم در راستای  
ایجاد تعادل کار و زندگی اقدام به جذب نیروهای جدید کرده و با افزایش راندمان  
تولید و پیشبرد پروژه های در دست اقدام عمر پایداری را به این صنعت جوان، جدید  
و دوستدار محیط زیست بخشیم. که همین جا از تک تک همکارانم در شرکت بابک  
مس ایرانیان و تمامی شرکتهای همکار تقدير و تشکر دارم. انشا الله که حضرت حق  
این خدمت را از ما بپذیرد. در آستانه ورود به قرن جدید بهروزی، سلامت جسم و جان  
و دیرپایی را برای تلاشگران صنعت و اقتصاد از خداوند منان آرزو دارم.

محمد رضا میرزاچی  
مدیر عامل شرکت بابک مس ایرانیان



## عنوان دانش: اصلاح ضخامت لوله در دستگاه Spinner block

دانشکار: سجاد ابراهیمی - تکنسین فنی واحد کشش

مرحله دوم: پس از مشخص شدن مراحل کشش، طراحی Die و Plug مورد نیاز جهت تولید این سایز به نحوی انجام گردید که پس از ساخت، قطر و ضخامت خروجی مطابق با استاندارد Asmag B75 باشد.

مرحله سوم: نظارت بر ساخت ارتباط مداوم با سازنده و بیان نحوه صحیح ساخت قطعات مورد نظر با کمترین خطای ممکن نسبت به نقشه ارسالی ساخته شد.

### دستاوردها:

با تغییرات انجام شده و کاهش تعداد مراحل کشش زمان تولید یک تن محصول از  $0.35*9.52$  از  $325$  دقیقه به  $260$  دقیقه کاهش یافت (کاهش  $20$  درصدی زمان تولید در ایستگاه کاری spinner

1. در برخی مراحل کشش بدليل میزان بالای درصد کاهش قطر و ضخامت، پارگی زیاد در حین کشش بوجود می آمد که هر پارگی موجب پایین آمدن Time efficiency درصد

2. برخی از مراحل کشش نیز دارای درصد پایین کاهش قطر و ضخامت است که سبب بالا رفتن زمان تولید می شد.

### شرح اجرا:

برای کاهش زمان تولید این محصول بایستی تغییراتی در Pass schedule این سایز انجام می شد.

مرحله اول : Pass schedule جدیدی برای این سایز با انجام محاسبات دقیق طراحی گردید به نحوی که بجای  $8$  مرحله کشش،  $7$  مرحله کشش برای تولید این سایز وجود داشته باشد و در هر مرحله از مراحل کشش میزان درصد کاهش قطر و ضخامت به نحوی محاسبه گردید که پارگی رخداده در این مراحل به حداقل ممکن برسد.

### بیان مساله:

در کارخانه لوله مسی  $20$  درصد از سفارش فروش سایز  $0.35*9.52$  میباشد که زمان تولید یک تن از این محصول مطابق با pass schedule ارسالی شرکت Asmag ،  $325$  دقیقه میباشد. این زمان بالای ساخت باعث پایین آمدن آمار تولید و همچنین عدم توانایی در تامین موقع نیاز مشتری شده است.

### عمل ریشه‌ای:

ابتدا راه اندازی Die ، Plug و Pass schedule جهت تولید چهل سایز توسط شرکت Asmag (سازنده دستگاه‌های کشش) به بابک مس ارسال گردیده است.

در Pass schedule ارسالی توسط Asmag برای رسیدن به سایز  $0.35*9.52$ ، بایستی  $8$  مرحله کشش روی لوله اعمال کرد که درصد کاهش قطر و ضخامت این مراحل کشش بخوبی طراحی نشده بود و این موضوع باعث بروز مشکلات زیر هنگام کشش این سایز می شد:





## بررسی استفاده از پوشش دهی سطحی توسط جوشکاری در صنعت و قابلیت استفاده برای شفت همزن تانک های بیولیچینگ در کارخانه کاتد شرکت بابک مس ایرانیان

محمد رضا صادقی - مسئول شیفت آزمایشگاه کاتد

### صورت مساله:

از جوشکاری می توان برای پوشش دهی استفاده کرد. یکی از روش‌های مهندسی مقابله با خوردگی، ایجاد پوشش‌هایی بر سطح فلز می باشد. در این مورد استفاده از پوشش مقاوم به خوردگی به جای استفاده از شفت استنليس استیل برای کاهش هزینه ها، مورد نظر است. در این روش شفت با استفاده از جوش پوشش داده شارژ دوباره نیز استهلاک بالایی دارد. پسمند به مخازن میباشد که این خوردگی شفت فولادی جلوگیری کرد و باعث افزایش عمر آن تا چند برابر شده و هزینه های که خرابی شفت ایجاد می کند کاهش داد. با توجه به این که در مخازن بیولیچینگ عوامل خوردنده از جمله یون های اکسیده کلر، باکتری و ... زیاد می باشد که باعث خوردگی شدید قطعات می شود که با این روش می توان از قطعاتی که از نظر جوشکاری مشکل ندارند را پوشش داد و عمر آنها را در برابر خوردگی و سایش افزایش داد.

### اهمیت و ضرورت انجام:

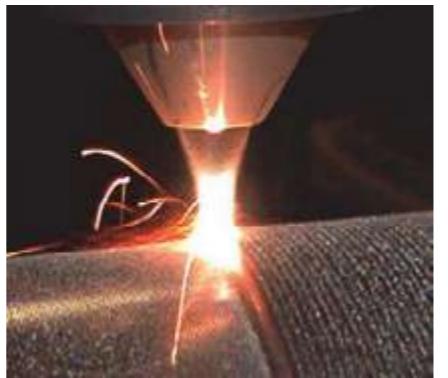
در مخازن بیولیچینگ بابک مس ایرانیان به دلیل حجم بالای اسلامی موجود در آنها (۳۰۰۰ متر مکعب) وجود همزن (طول شفت ۱۲ متر و پره هایی به ابعاد ۳\*۲) برای جلوگیری از ته نشین شدن جامد الزامی می باشد. اما این شفت ها بعد از مدتی به دلیل خوردگی در محلی که محلول توانسته نفوذ کند و به دلیل ضعف بودن جنس شفت در



(شکل ۱)

### کلدینگ (CLADDING):

امروزه برای افزایش مقاومت به سایش و خوردگی فلزات، سطح فلز اصلی را به وسیله یک فلز ارزان قیمت (از همان آلیاژ یا فلزات دیگر) پوشش می دهد (شکل ۲) که به این کار کلدینگ گفته می شود. در نتیجه این کار، علاوه بر کاهش چشمگیر هزینه های تولید و تعییر نگهداری، عمر قطعات نیز افزایش می یابد. تولید clad ورق های پوشش شده یا clad شده، راه حلی اقتصادی و بهینه می باشد چرا که، مواد مقاوم به خوردگی نسبتاً گران قیمت بوده و بکارگیری آنان در ضخامت های بالا راه حل منطقی از لحاظ اقتصادی نمی باشد. ضخامت جوش در روش کلدینگ جوشکاری، معمولاً بین ۲ تا ۵ میلیمتر می باشد. کلدینگ روش های



(شکل ۲)

اگر چه جوشکاری به عنوان فرآیندی برای اتصال قطعات شناخته شده است، یکی از مهم ترین و پرکاربردترین فرآیندهای توسعه می باشد. عدم استفاده از قطعات صنعتی نیز بشمار می آید. در این فرآیند حرارت نشتنی، خسارات زیست محیطی، مالی و جانی فراوانی گردد که به عنوان نمونه می توان به آتش سوزی صورت گرفته در پتروشیمی بوعلی ماهشهر در سال ۹۵ اشاره نمود. استفاده از پوشش های مناسب در این صنعت نه تنها ضریب اطمینان کارکرد قطعات را بالا برده، بلکه عمر طولانی این قطعات را نیز تضمین می نماید که باعث کاهش در زمان تعمیرات اساسی و افزایش بهرهوری اقتصادی خواهد شد. از دامنه این کاربردها، مدل های حرارتی خنک شونده برای جرم گذاری بر روی قطعات

با آب دریا، مخازن تحت فشار، ری اکتورها و سایر تجهیزاتی که در سرویس پروسی آنها گاز ترش و دیگر مواد خورنده وجود دارند، می توان برشمرد در صنعت فولاد قطعات تحت تأثیر دمای بالا، حملات خورنده و مکانیزم های سایش اصطکاکی شدید قرار دارند، مبحث مهندسی سطح و پوشش دهی قطعات با هر یک از روش های پاشش حرارتی و کلدینگ از اهمیت بالایی برخوردار است. در معادن با توجه به ماهیت این صنعت، قطعات زیادی همواره در حال سایش هستند و به سادگی تخریب شده و از عرصه تولید خارج می شوند. تعویض و جایگزین نمودن قطعات در این صنعت به جز مسئله زمان، بسیار هزینه بر بوده و بنابراین بهینه سازی و افزایش عمر مفید این قطعات از اهمیت زیادی برخوردار است.

از جمله قطعاتی که در این روش تاکنون تعمیر و بهینه سازی شده اند می توان به موارد ذیل اشاره نمود:

فن های مکنده صنعتی، شاول ها، ورق های ضد سایش، سلیو، بیرینگ آسیاب های داغ، سلیو، بیرینگ و بوش بیرینگ، اکسترودر، پلانجر های هیدرولیک، شافت های درون پمپ، سنگ شکن، چرخ و لبه باکت ها، چرخ های واگن و ریل ها، چکش ها، قطعات و ابزار آلات حفاری، شوت

### دستاوردها:

کاهش هزینه و انتخاب پوشش مناسب با توجه به متنوع بودن الکترودها برای تمامی شرایط





سید محمد مرتفع نیا  
مسئل شیفت up cast

محمدحسین چیشتی  
مسئل شیفت up cast

کیفیت مناسب نبوده باید استارت خط جدید انجام شود و استارت خط جدید نیز مستلزم کاهش سرعت ریخته گری در مدت زمان ۴۰ دقیقه به  $0,5 \text{ m/min}$  بوده که این تغییر سرعت باعث کاهش کیفیت و گاهای توقف خطوط دیگر میشود.



#### اقدامات انجام شده:

با کنترل و تغییر پارامتر های ریخته گری که شامل (کنترل و اصلاح دما و فلوی آب کولینگ، کنترل زمان پیشگرم و نگه داشت قبل از استارت قالب ریخته گری در مذاب) است.

استارت خطوط جدید با سرعت  $0,8 \text{ m/min}$  میسر شده است که دارای مزایایی همچون افزایش کیفیت و بهره وری محصول تولیدی و جلوگیری از توقف خود به خود خطوط حین استارت به میزان بیش از  $75\%$  است.

استارت خطوط توسط شرکت سازنده با سرعت  $0,5 \text{ m/min}$  تعریف شده است، که با افزایش سرعت در بازه زمانی ۳۰ دقیقه به سرعت مناسب ریخته گری که  $0,8 \text{ m/min}$  است رسانده میشود، از آنجایی که فرسودگی قالب های ریخته گری حین تولید هماهنگ نیست، با توقف هر خط که از نظر



## مدیریت تغییرات در مدیریت منابع انسانی با ورود

### راهکار جامع اطلاعاتی



(در تهیه این متن از کتاب «اصول مدیریت و سازمان، دکتر مقیمی» بهره گرفته شده است.)

فواید و ضرورت پیاده سازی برنامه ریزی منابع سازمانی (ERP) به عنوان یک ابزار مهم و موثر در خدمت مدیریت و در جهت افزایش بهره وری در سازمان بر کسی پوشیده نیست لذا پیاده سازی این راهکار لزوم شناخت تاثیرات و تغییرات آن بر سازمان را ایجاد مینماید.

چنانچه کارکرد این راهکار را استاندارد سازی رویه ها و قوانین برای اجرای صحیح فرآیندهای سازمان تلقی کنیم، میتوان آن را نوعی عامل در جهت ایجاد بروکراسی در سازمان دانست، بروکراسی یا کاغذ بازی البته بصورت دیجیتالی.

حال اقتضا میکند تا با یادآوری ویژگی های بروکراسی بتوان تاثیرات استراتژیک این راهکار را بررسی و نیازهای آینده سازمان را به ویژه در حوزه مدیریت منابع انسانی تحلیل و پیش بینی نمود.

اصول بروکراسی از دیدگاه ماکس وبر: رسمیت: رسمیت به قوانین و مقررات اشاره دارد و مرکز ثقل بروکراسی محسوب میشود.  
ابزارگرایی: ابزارگرایی به سازمان به مثابه یک ابزار یا ماشین مینگرد که میتوان برای ستادهای خاص آن را تنظیم نمود.

اختیار عقلایی - قانونی: مبنی بر جایگاه سازمانی و پست رسمی میباشد و منشاء قانونی دارد.  
بروکراسی دارای شش ویژگی یا مشخصه است که در اینجا به ذکر عنوانی بسنده می کنیم، ۱- تخصصی نمودن شغل ( تقسیم کار ) ۲- سلسله مراتب اختیار ۳- استخدام و مسیر ترقی ( انتخاب رسمی با جهت گیری حرفة ای ) ۴- ثبت و ضبط ( بایگانی ) ۵- مقررات و رویه ها ۶- غیرشخصی بودن امور.

از کژکار کردهای بروکراسی میتوان به، تبعیت کورکورانه کارکنان از رویه ها بدون آنکه فکر کند آیا این رویه ها و مقررات در جهت کارایی و کارآمدی سازمان و تحقق اهداف آن است یا خیر، پیروی از مقررات به جای اینکه وسیله ای برای رسیدن به هدف شود، خود تبدیل به هدف شود، این پدیده را جایگایی اهداف می نامند. به عبارت دیگر رفتار سازمانی " تشریفات گرایانه " جایگزین " خصلت عقلایی " میشود. از دیگر کژکار کردهای بروکراسی میتوان به دشواری در ایجاد تغییر در سازمان با توجه به عادت کارکنان به رویه ها و عدم استفاده موثر از شهود مدیریت و مهارتهای تصمیم گیری اشاره کرد.

بروکراسی عامل ایجاد رفتارهای سازمانی نامطلوبی است که به برخی اشاره مینماییم، کاهش ارتباط و مشورت کارکنان با مافوق، کاهش خلاقیت و ارائه راهکارهای جدید، کاهش ارتباطات بین فرآیندی کارکنان، عدم توجه به هدف نهایی امور، ایجاد روابط خشک و بروکراتیک بین کارکنان.

در کنار بهره مندی از تمامی فواید و تاثیرات مثبت پیاده سازی راهکار جامع اطلاعاتی، مدیریت منابع انسانی میبایست تغییرات را پیش بینی و پاسخ مناسب به آنها را تعیین نماید همچنین با استفاده از کاکردهای مدیریت منابع انسانی میتواند با توجه بیش از پیش به برنامه ریزی در خصوص ایجاد محیط کاری صمیمی و همدل، تشویق کارکنان به مشورت و همکاری با یکدیگر، ایجاد انگیزه در جهت ایده پردازی و ارائه راهکارهای خلاقانه، برگزاری نشست ها صمیمی مدیران با کارکنان زیرمجموعه و روشن و شفاف سازی نمودن اهداف برای کارکنان توسط مدیران، سازمان را در مسیر بهبود و ارتقاء بهره وری به بهترین شکل یاری رساند.



توسعه می یابد و انگیزه بیرونی (پاداش های سازمانی) در انتقال دانش اهمیت چندانی ندارد و کارشناسان در سازمانها بیشتر به خاطر انگیزش درونی در انتقال دانش مشارکت دارند نه به خاطر پاداشهای بیرونی و مالی. البته عامل دیگر تکنولوژی می باشد که یک عامل انگیزشی مهم در تسهیم دانش است. استفاده از تکنولوژی یا نبود آن انگیزه کارشناسان جهت تسهیم دانش را تحت تأثیر قرار میدهد.

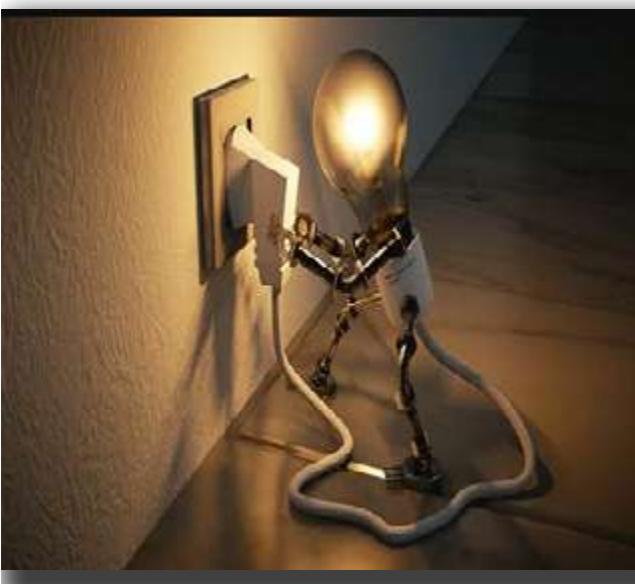
پس نتیجه میگیریم یکی از چالشهای اساسی مدیریت دانش، ترغیب افراد برای به اشتراک گذاشتن دانش است. بررسی ها حاکی از آن می باشد که عوامل مختلفی در تسهیم دانش تأثیرگذار هستند که انگیزش یکی از این عوامل کلیدی و مهم در انتقال دانش بین کارشناسان محسوب می شود. متغیر انگیزه درونی بر انتقال دانش تأثیر بسیار مثبت دارد. بنابراین، برای ترغیب افراد به انتقال دانش در میان یکدیگر، موارد ذکر شده را باید تقویت نمود و چنان فضای سازمانی ایجاد کرد که افراد با انگیزه درونی به حرکت درآیند. در ادامه برای ایجاد انگیزش در کارشناسان بایستی از طریق بهبود بلوغ روانی، خودساختگی و بهبود شخصی و اگذاری اختیارات به کارکنان برای تأمین حس استقلال و استفاده از ابتكارات شخصی در آنان. ترویج صداقت در میان افراد از طریق بهبود و فرهنگسازی ارتباطات موثر سازمانی. ایجاد حس عضویت در سازمان از طریق افزایش تعهد سازمانی، تعلق سازمانی، و تامین نیاز اجتماعی افراد عمل نمود.

پس در یک سازمان باید محیط کاری را به شکلی فراهم آوریم که کارکنان بواسطه علاقه و رغبت به کار یا بهتر بگوییم انگیزه های درونی ناشی از لذت بردن از کارشناسان در امور تیمی و انتقال دانش مشارکت نمایند.

حال اگر بخواهیم به تاثیر انگیزش در انتقال دانش اشاره کنیم می توان گفت اهمیت دانش را در محیط تجاری جهانی و پیچیده نمیتوان نادیده گرفت. سازمانهایی که می دانند چگونه باید دانش را به طور مؤثر کسب، توزیع و مدیریت کنند، رهبران صنعت خود خواهند بود. ما امروزه به سوی دوره هایی حرکت میکنیم که مزیت رقباتی نه فقط از طریق دستیابی به اطلاعات بلکه و مهمتر اینکه از طریق ایجاد دانش جدید حاصل میشود.

## کارشناسان در سازمانها بیشتر به خاطر انگیزش درونی در انتقال دانش مشارکت دارند نه به خاطر پاداشهای بیرونی و مالی

تسهیم دانش مفهوم اساسی در سازمان است که در سالهای اخیر به واسطه پیشرفت سریع علم و پویایی محیط و افزایش رقابت در این عصر تکنولوژی به طور وسیع مورد توجه صاحبنظران حوزه های مختلف علوم به ویژه متخصصان مدیریت، صنعت و فناوری اطلاعات قرار گرفته است. مدیریت دانش قادر است از طریق شناسایی دانش، توسعه دانش، بهره گیری از دانش، نگهداری دانش و انتقال و تسهیم دانش در میان کارشناسان سازمانها، فرآیند توسعه دانش در کلیه سازمان ها را تسربی بخشد. برای اینکه سازمان در امر تسهیم دانش موفق باشد، باید عوامل مختلفی را مدنظر قرار دهد که تأثیر انگیزه درونی و بیرونی بر انتقال دانش و به طور کلی ایجاد انگیزه در کارشناسان در راستای انتقال دانش از جمله مهمترین این عوامل است. بنابراین طبق آنچه بیان گردید و با تکیه بر یافته های پژوهشگران متوجه می شویم که انتقال دانش بیشتر از طریق انگیزش درونی (منافع دوچانبه، خود اثر بخشی دانش، ولذت از کمک به دیگران)



که برای رسیدن به لذت حاصل از موفقیت تلاش میکند، دارای یک انگیزه درونی است.

تحقیقاتی بر روی سه گروه از افراد صورت گرفته که یک بسته شمع یک بسته کبریت و یک بسته پونس در اختیار آنها قرارداده شده و از آنها خواسته شده این شمع ها به دیوار نصب شود بدون اینکه دیوار کشی شود ضمن اینکه به گروه او در ازای انجام به نحو احسن، قول هیچ پاداشی داده نشده به گروه دوم گفته شده پاداش اندکی و به گروه سوم قول پاداش خیلی خوب داده شده است. این معما یک نکته خلاقیتی داشته و آن این بوده که از جعبه کبریت به نحوی استفاده شود تا شمع ها به دیوار نصب شوند و بر روی جعبه نصب گردد و نتیجه تحقیق بسیار قابل توجه است! گروهی که هیچ پاداش بیرونی نمی گرفته به سرعت و اولین گروهی بوده که پاسخ می دهد و به ترتیب گروه دوم و در آخر گروه سوم که قول پاداش بیرونی خوب گرفته بوده موفق به حل معما نمی شود. در کمال ناباوری به این نتیجه میرسند، در کارهایی که نیاز به خلاقیت و تفکر دارد پاداش دادن یا منبع پاداش بیرونی منجر به افزایش عملکرد، سرعت و خلاقیت نمیشود و نتیجه کاملا عکس دارد و دلیل آن این است که ذهن آدمی برای ایجاد یک خلاقیت و نوآوری و ایده نیاز به تمرکز و تفکر عمیق دارد و پیشنهاد پاداش باعث برهم خوردن تمرکز و وارد شدن یک عامل خارجی به ذهن و برهم خوردن تعادل فکری می گردد.

درصورتی که برای کارهای روتین و تکراری که نیاز به تفکر و تمرکز عمیق نمی باشد و کارکنان کاملا بر روی آن تسلط دارند پاداش باعث افزایش

انگیزش را میتوان میل به کوشش فراوان برای تامین یک هدف تعريف کرد به گونه ای که این تلاش در جهت ارضای برخی از نیازهای فردی سوق داده شود. بنابراین، انگیزش را میتوان یک فرایند ارضای نیاز به حساب آورد.

انگیزه ها معمولاً یا درونی و یا بیرونی هستند انگیزش درونی به مواردی گفته می شود که پاداش مورد انتظار فرد در قبال انجام یک کار یا یک رفتار خاص یک منبع درونی یا پاداش درونی است مثل یک حس خوب و خوشایند قلبی از انجام اون کار یا رفتار درواقع یعنی اینکه من اونقدر به کاری که انجام می دهم علاقه مند باشم که انجام اون کار حس خوب در من ایجاد می کند یعنی پاداش من برای من همون حس خوب درونی من هست. درمحیط کار آنچنان از انجام کارم لذت میرم که همان حس خوب برایم کفایت میکند که کار را با عملکرد مطلوب و سرعت عمل بالا انجام دهم. ولی انگیزش بیرونی زمانی معنی پیدا می کند که منبع تقویت کننده یا محرك من برای انجام کار یا رفتار خاصی که انجام میدهم یک منبع یا پاداش بیرونی است. به عنوان مثال در محیط کار سعی می کنم کارم را جوړی انجام دهم تا پاداش بیرونی مثل تشویقی، اضافه کار، کارانه وبا ... دریافت کنم.

دو نفر دانش آموز را در نظر بگیرید که هر دو برای قبولی در امتحان تلاش میکنند. هر چند رفتار و حتی نتیجه عملکرد آنها میتواند یکسان باشد اما ممکن است انگیزش آنها کاملاً متفاوت باشد. دانش آموزی که برای گرفتن جایزه ویژه ای که از طرف والدینش و عده داده شده تلاش می کند، از یک انگیزش بیرونی تبعیت می کند. دانش آموز دیگر



## گوش شنوای مهمنا زیربنای مهارت

ارتباطی است

پس آن را تقویت کنیم!

همکاران و یا اعضاء خانواده تان تا زمانی که کاملاً متوجه موضوع نشده اید، زمان گفتگو را به بعد موکول نکنید.

در طول صحبت کردن طرف مقابل، مشغول قضایت و ارزش گذاری کلام او در ذهن خود نباشید.

بدون پیشداوری و فارغ از شنیدهای قبلی به سخنان طرف مقابل گوش کنید به این ترتیب ذهن خود را با نگاهی تازه به تحلیل مسئله مورد نظر ببردارید.

بعد از اتمام حرفهای طرف مقابل به خود فرصت فکر کردن بدھید. مجبور نیستید بلا فاصله تصمیم بگیرید یا چیزی بگویید.

کوتاه و روشن سخن بگوید تا فرصت لازم برای درک کلام و نیز صحبت کردن از طرف مقابل وجود داشته باشد.

برای ذکر مصاديق در حرفهایتان از خاطرات دور و دراز خود که تعریف آنها زمان زیادی صرف میکند و رشته کلام را نیز از هم میگسلد، پرهیز کنید.

در حین گفتگو با حرکات سر و کلمات مناسب تمایل و علاقمندی خود را به شنیدن نشان دهید.

در موقعی که احساس میکنید دقیقاً متوجه منظور طرف مقابل خود نشده اید، با جملات واضحتر و با استفاده از کلمات گوینده سوال کنید.

تا حد امکان سخن گوینده را قطع نکنید. اما اگر از نظر زمان در تنگنا باشید، این مورد را با لحن مناسبی مطرح بکنید و حتماً قرار گفتگوی بعدی را معین کنید.

در گفتگو با طرف مقابلتان، سعی کنید سؤالات کمتری بپرسید تا او وقت بیشتری برای سخن گفتن داشته باشد و هدایت مکالمه به دست او باشد.

همواره به ارزش سکوت در گوش دادن فکر کنید و بدانید که نقطه آغاز فرد، سکوت و گام دوم آن گوش دادن است.

تظاهر به فهمیدن نکنید و هر زمان که به هر علت مثل خیال پردازی و فکر کردن به آنچه او قبلاً گفته بود، متوجه باقی حرفهای او نشیدید، از او بخواهید که سخنرا تکرار کند.

فراموش نکنید گوش دادن فعالانه گاهی تنها کاری است که در کمک به برخی از افراد برای رسیدن به حل مشکلاتشان لازم است، بنابراین گوش کردن تان گاهی بسیار موثرتر از ارائه راه حل یا تلاش برای مشکل گشایی است.

اندیشه آدمی به هنگام شنود سرچشمه می‌گیرد که بسیار سریعتر از آن است که گوینده ای بتواند احتمال صحبت کند. فردی که به سخنان گوش فرا می‌دهد احتمالاً می‌تواند با سرعت ۹۱۵ تا ۹۵۱ کلمه در دقیقه صحبت کند در حالی که ذهن شما می‌تواند احتمال با سرعت ۹۱۱ تا ۹۱۱ کلمه در دقیق را پردازش کند یا به عبارت دیگر بشنود. با این همه فرصت اضافی که در ذهن می‌باشد، جای شگفتی نیست که به موضوعات کمال بی ارتباطی مانند برنامه ناهار، پیش‌بینی نتایج مسابقات ورزشی، یا گلدانهای موجود در دفتر کارتان بیافتد که به آب نیاز دارد.

### سبکهای شنود

دو تن از خبرگان ارتباطات، سه سبک متفاوت شنود را مورد شناسایی قرار داده اند. بر سیهای این خبرگان حکایت از آن دارد که آدمیان ترجیح می‌دهند اطلاعاتی را بشنوند که با سبک شنودی آنان سازگار باشند. آنان همچنین تمایل دارند به گونه ای صحبت کنند که با سبک شنودیشان جور باشد. از آنجایی که سبکهای ناسازگار با ویژگیهای آدمیان مانعی برای شنود موثر به شمار می‌آید شناخت و پاسخ به سبکهای سه گانه شنود از اهمیت بسزای برخوردار است.

### سبک شما از کدام نوع است؟

۱- سبک نتیجه ای: برخی از آدمیان، حاشیه رفتن را دوست ندارند؛ آنان علاقمند نتیجه یا خط پایانی پیام را در آغاز بدانند.

۲- سبک چرایی: آدمهای دلیل گرا، می‌خواهند منطق آنچه را که کسی بیان می‌دارد یا پیشنهاد می‌کند بدانند. پیش از آنکه نظری را پیذیرند باید مقاعد شده باشند. انتظار دارند که آدمها فکرشان را به طور منظم ارائه دهند. تاب و تحمل ذهنها مغشوش و پریشان را ندارند.

۳- سبک فرایندی: شنوندگان فرایندی دوست دارند موضوعات را به تفصیل مورد بحث قرار دهند. اینان ترجیح می‌دهند پیش از یک بحث کامل، اطلاعات و زمینه ای در ارتباط با موضوع به دست آورند، تمایل زیادی به کیفیت نشان می‌دهند و به دنبال راه حل کیفی برای حل مساله هستند؛ حتی اگر به نظر دیگران این راه حل های غیر واقعی باشد. آینده نگر هستند و می‌خواهند آینده را پیش بینی کنند و بدانند در نتیجه تصمیمی که امروز می‌گیرند چه چیزی ممکن است در آینده حاصل شود.

### راهکارهایی برای بهبود شنود موثر

در حین روایویی با هر مراجعة کننده ای اعم از

بکند. آدمی با مهارت شنود موثر می‌تواند دیگران را بهتر بشناسد و بهتر به خواسته هایشان پاسخ دهد و حتی همکاری بیشتر شان را جلب نماید. با این همه مطالعات در زمینه تمرین مهارت‌های ارتباطی نشان می‌دهد که بیشتر افراد نیازمند پرورش شنود موثر هستند زیرا هیچکس تمرینی در این زمینه نمی‌بیند. افراد زیادی روبه رو هستیم که شاید نمی‌از زمان حضور مان در اجتماع به آنها اختصاص دارد و مهمترین پل ارتباطی میان ما از طریق گوش دادن صورت می‌گیرد. در مهارت گوش دادن چنان قدرتی نهفته است که به واسطه آن میتوان از بسیاری از موانع گذشت، افراد زیادی را در اختیار داشت و در انزوای ناخواسته روزگار نو در گیرنماند. آیا میدانید در حالت کاملاً عادی، گوش کردن بیش از هر فعالیت دیگر زمان بیداری فرد را به خود اختصاص میدهد؟ مطالعه بر روی افراد شاغل در زمینه های متفاوت نشان داده است که بخش بسیار زیادی از لحظه های بیداری افراد به برقراری ارتباط میگذرد. از این زمان نوشتان ۹ درصد، مطالعه ۱۶ درصد، صحبت کردن ۳۰ درصد و شنیدن ۴۵ درصد را به خود اختصاص میدهد. اما با این وجود، متأسفانه فقط عدد معددی از افراد شنوندگان خوبی به شمار میروند یا به عبارتی شنود موثر دارند.

### چگونه در سازمان ارتباط موثر قری داشته باشیم؟

آدمی در قرن حاضر به تواناییهای متعددی نیاز دارد که هر کدام میتواند به نوعی در روند زندگی و کار او تاثیرگذار باشد. از این میان، توانایی برقراری ارتباط و ایجاد مناسبات اجتماعی از جمله مهمترین مهارت‌های است. همه ما در هر پست و منزلت شغلی، مطمئناً با افراد زیادی روبه رو هستیم که شاید نمی‌از زمان حضور مان در اجتماع به آنها اختصاص دارد و مهمترین پل ارتباطی میان ما از طریق گوش دادن صورت می‌گیرد. در مهارت گوش دادن چنان قدرتی نهفته است که به واسطه آن میتوان از بسیاری از موانع گذشت، افراد زیادی را در اختیار داشت و در انزوای ناخواسته روزگار نو در گیرنماند. آیا میدانید در حالت کاملاً عادی، گوش کردن بیش از هر فعالیت دیگر زمان بیداری فرد را به خود اختصاص میدهد؟ مطالعه بر روی افراد شاغل در زمینه های متفاوت نشان داده است که بخش بسیار زیادی از لحظه های بیداری افراد به برقراری ارتباط میگذرد. از این زمان نوشتان ۹ درصد، مطالعه ۱۶ درصد، صحبت کردن ۳۰ درصد و شنیدن ۴۵ درصد را به خود اختصاص میدهد. اما با این وجود، متأسفانه فقط عدد معددی از افراد شنوندگان خوبی به شمار میروند یا به عبارتی شنود موثر دارند.

### شنود موثر چیست؟

اگرچه آدمی زمان را صرف شنود می‌کند ولی باید توجه داشت که بسیاری از مسائل وجود دارد که نیازمند شنود موثر است. شنیدن (hearing) با گوش کردن یا شنود موثر (listening) تفاوت دارد. شنیدن از گوش میگذرد و گوش دادن از مغز بسیاری از مردم تنها می‌شنوند ولی گوش نمی‌دهند؛ فرد موفق کسی است که علاوه بر چیزهایی که می‌شنود با گوش دادن درست یا شنود موثر، اطلاعات دقیقتی را که برای تصمیم گیری و حل مساله نیاز دارد جمع آوری کند یا به فکرها و مفاهیم جدیدی دست یابد که هرگز بخودی خود نمی‌توانست فکرش را هم



## نشست صمیمی مدیر عامل محترم

### با همکاران ستاد و مجتمع

در این نشست‌ها که با رعایت تمامی پروتکل‌های بهداشتی صورت گرفت جناب آقای مهندس میرزایی ضمن تشکر از تلاش تمامی همکاران به دستاوردهای سال مالی گذشته اشاره کرده و از برنامه‌ها و اهداف پیش رو سخن گفتند. ایشان ضمن تاکید بر حفظ تعادل بین کار و زندگی، همکاران را به برقراری ارتباطات موثر سازمانی و هنر خوب گوش دادن دعوت نمودند. ایشان تاکید نمود که بایستی سال ۱۴۰۰ را برای شرکت بابک مس ایرانیان سال توسعه نامگذاری کرد که انسالله با لطف الهی و همت و پشتکار تمامی پرسنل این مهم تحقق خواهد یافت.

وی همچنین به اهمیت مدیریت دانش، ثبت درس آموخته‌ها و مشارکت در نظام پیشنهادات اشاره کرده و افزودند:

«تیم قهرمانی باشید نه تیمی از قهرمانان»

در ادامه نشست مباحثی از طرف مدیران و همکاران مطرح و به بحث و تبادل نظر پرداخته شد و از تمامی واحدها خواسته شد برای پیشبرد اهداف شرکت و رضایت کلیه ذینفعان (پرسنل، مشتریان، شرکتهای طرف قرارداد) تمام سعی خود را بنمایند و حتی المقدور پاسخگو باشند.

در انتهای نیز آقای مهندس میرزایی با ایراد این نکته که «مسئولیت قدرت نیست، بلکه مسئولیت پذیری است که قدرت می‌آورد» و آرزوی سالی نیکو و به دور از کرونا برای تمامی همکاران و خانواده‌هایشان جلسه را خاتمه دادند.



## گرامیداشت هفته درخت‌کاری

در بازدید دوره‌ای مدیران میدکو از شرکت بابک مس ایرانیان که با هفته درختکاری مقارن بود جناب آقای دکتر پورمند به حفظ منابع طبیعی و فضای سبز تاکید داشتند و یک اصله نهال را به دست خود غرس نمودند. همچنین مدیر عامل محترم بابک مس ایرانیان و دیگر مدیران نیز اقدام به کاشت نهال نمودند. لازم به ذکر است شرکت بابک مس ایرانیان در راستای احترام به محیط زیست و حفظ منابع طبیعی تا کنون ۳۰۰ هکتار از اراضی اطراف کارخانه را زیر کشت بذر و نهال درختان مقاوم به کم آبی برده است..



## گواهینامه های سیستم های مدیریتی

در فرایند ممیزی سیستم های مدیریتی که توسط شرکت SGS و با مشارکت گامی همکاران مجتمع، ستاد تهران و ستاد کرمان، در شهریور ماه و به صورت آنلاین انجام گرفت، گواهینامه های سیستم مدیریت کیفیت بر اساس استاندارد ایزو ۹۰۰۱ ویرایش ۲۰۱۵، سیستم مدیریت ایمنی و بهداشت شغلی بر اساس استاندارد ایزو ۴۵۰۰۱ ویرایش ۲۰۱۸ و سیستم مدیریت محیط زیست براساس استاندارد ایزو ۱۴۰۰۱ ویرایش ۲۰۱۵ و گواهینامه سیستم مدیریت HSE میدکو بر اساس الزامات میدکو برای کارخانه لوله مسی شرکت بابک مس ایرانیان تمدید شدند و کارخانه کاتد مس نیز این گواهینامه ها را دریافت نمود.

این گواهینامه ها در صورت اجرای ممیزی های مراقبتی موفق تا شهریور ماه ۱۴۰۲ اعتبار خواهند داشت.

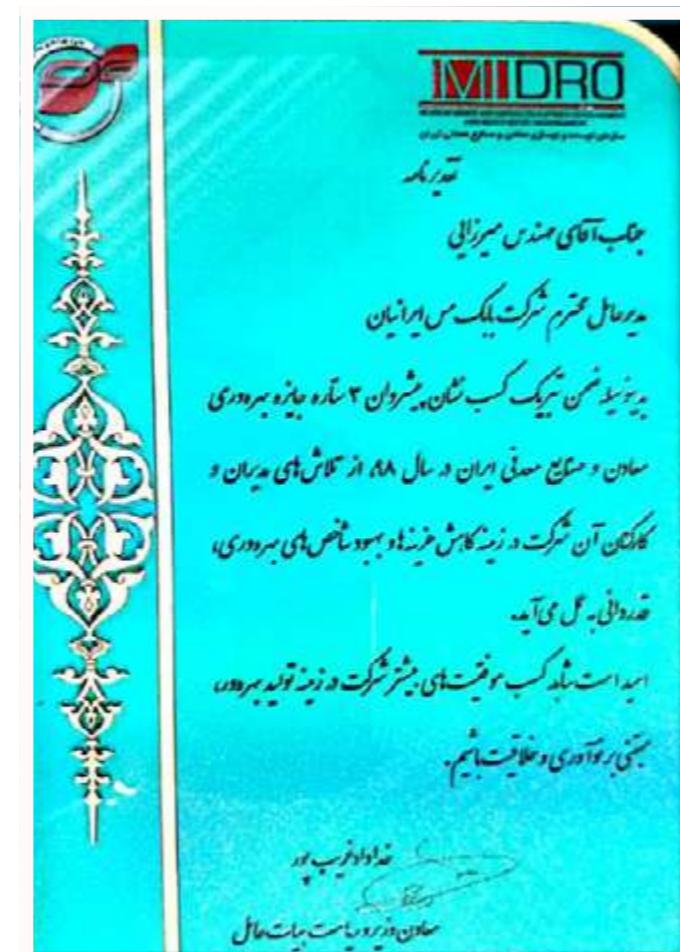
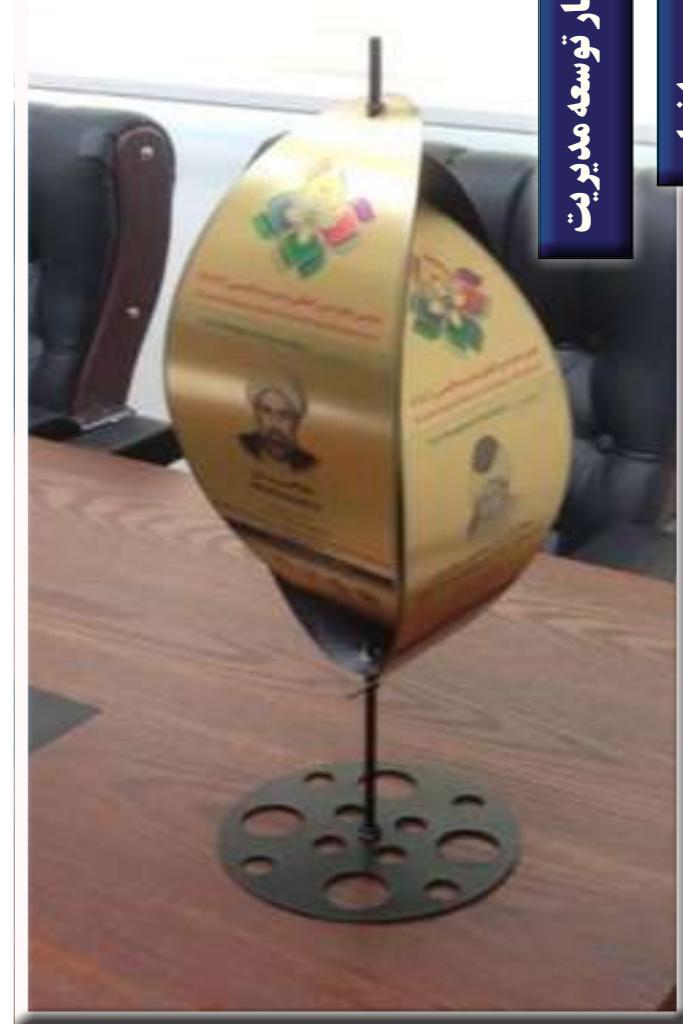


## افتخارات

شرکت بابک مس ایرانیان در سال مالی ۹۸-۹۹، برای سومین سال متوالی در جشنواره بین المللی جایزه دانشی شرکت نموده و با ۱۳۷ درجه صعود نسبت به امتیاز سال گذشته، موفق به کسب تندیس بلورین شد.

این مجموعه که برای اولین بار متقاضی حضور در جایزه بهره وری معادن و صنایع معدنی ایران (ایمیدرو) شده بود، موفق شد نشان پیشروان سه ستاره جایزه بهره وری را از آن خود کند.

همچنین در رتبه بندی سال ۱۳۹۹ شرکت های برتر ایران (IMI) شرکت بابک مس ایرانیان موفق به کسب رتبه ۳۱۰ در میان ۵۰۰ شرکت برتر ایرانی از نظر شاخص فروش شد.





## پنجمین کنفرانس ملی «فرهنگ‌سازمانی با رویکرد مدیریت بحران» و «پنجمین جایزه مسئولیت اجتماعی مدیریت»

پنجمین کنفرانس ملی «فرهنگ‌سازمانی با رویکرد مدیریت بحران» و همچنین مراسم اعطای «پنجمین جایزه مسئولیت اجتماعی مدیریت»، در تاریخ ۷ و ۸ بهمن، توسط انجمن مدیریت ایران و با حضور آقای دکتر قاسمی رئیس محترم انجمن مدیریت ایران و جمعی از استادان و کارشناسان، دانشجویان و فعالان حوزه فرهنگ سازمانی در دانشگاه خاتم برگزار شد.

پس از سخنرانی های مختلف در خصوص جنبه های مختلف فرهنگ سازمانی و مسئولیت اجتماعی مدیران و پنل های علمی و تخصصی؛ مراسم اعطای پنجمین جایزه مسئولیت اجتماعی برگزار شد، در این مراسم شرکت میدکو موفق شد بالاترین سطح جایزه ارایه شده را دریافت نماید در همین راستا تندیس سیمین این کنفرانس به آقای دکتر پورمند مدیر عامل محترم میدکو اعطا شد. همچنین شرکت های فولاد بوتیای ایرانیان، فولاد سیرجان ایرانیان و فولاد زرند ایرانیان تندیس برنزین این کنفرانس را دریافت نمودند.



## برگزاری هجدهمین دوره جایزه ملی تعالی سازمانی

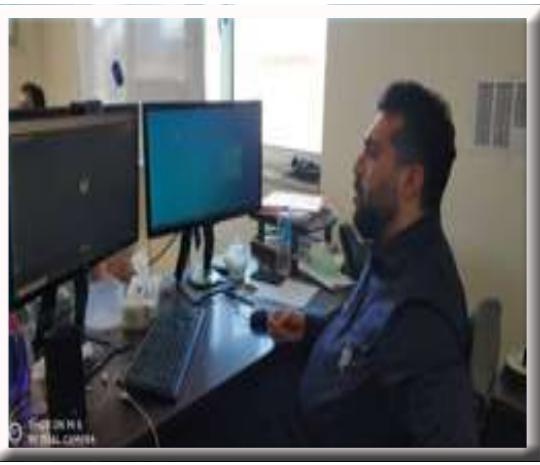
مراسم هجدهمین همایش اعطای جایزه ملی تعالی سازمانی روز دوشنبه ۵ اسفندماه ۹۹ توسط سازمان مدیریت صنعتی و با حضور مقامات دولتی، مدیران ارشد سازمانها، چهره های علمی و متخصصان این حوزه در مرکز همایش های سازمان مدیریت صنعتی برگزار شد. شرکت میدکو نیز با انجام اقدامات لازم و اصلاح و بهبود رویکردها، موفق به دریافت تندیس سیمین جایزه ملی تعالی سازمانی با بالاترین امتیاز در سطح کشور شد. جناب آقای مهندس اشرف سمنانی (مشاور مدیر عامل) به نمایندگی از طرف جناب آقای دکتر پورمند (مدیر عامل هلدینگ میدکو) تندیس و لوح تقدیر مربوط به این جایزه را دریافت نمودند. همچنین تعدادی از شرکتهای زیرمجموعه میدکو از جمله فولاد سیرجان ایرانیان و فرا آوران زغال سنگ پابدانا موفق به کسب تقدیر نامه ۴ ستاره و شرکت فروسیلیس غرب پارس تقدیر نامه ۲ ستاره دریافت نمودند.





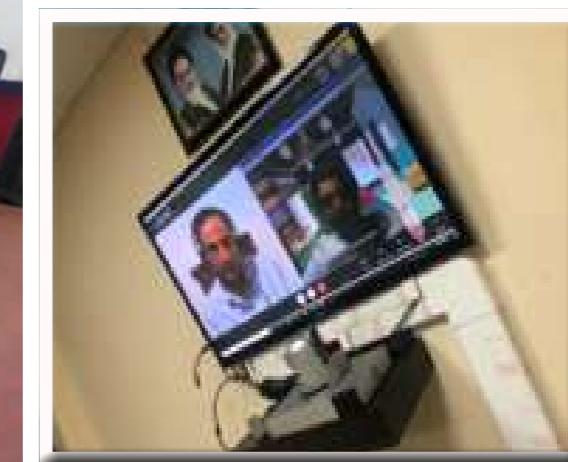
## تمدید اعتبار استانداردهای شرکت فولاد بوتیای ایرانیان

جلسه اختتامیه ممیزی خارجی استاندارهای پنج گانه سیستم مدیریتی شرکت فولاد بوتیای ایرانیان در تاریخ ۹۹/۱۱/۵ توسط شرکت SGS برگزار و در نهایت این شرکت شایسته تمدید اعتبار استاندارهای ISO ۹۰۰۱:۲۰۱۵، ISO ۱۴۰۰۱:۲۰۱۸، ISO ۴۵۰۰۱:۲۰۱۵، ISO ۱۰۰۱۵:۲۰۱۹ و HSE-MSMIDHCO به مدت یکسال دیگر شد. این ممیزی به مدت دو روز و به صورت آنلاین برگزار شد.



## برگزاری دوره آموزشی مدیریت دانش

در تاریخ ۱۳ بهمن ماه دوره آموزشی آشنایی با مدیریت دانش و دانش نویسی توسط آقای مهندس غلامرضاei برای کارشناسان و مدیران مجتمع کک و پالایشگاه زرند (کارخانه کک سازی شماره ۱) بصورت مجازی برگزار شد.



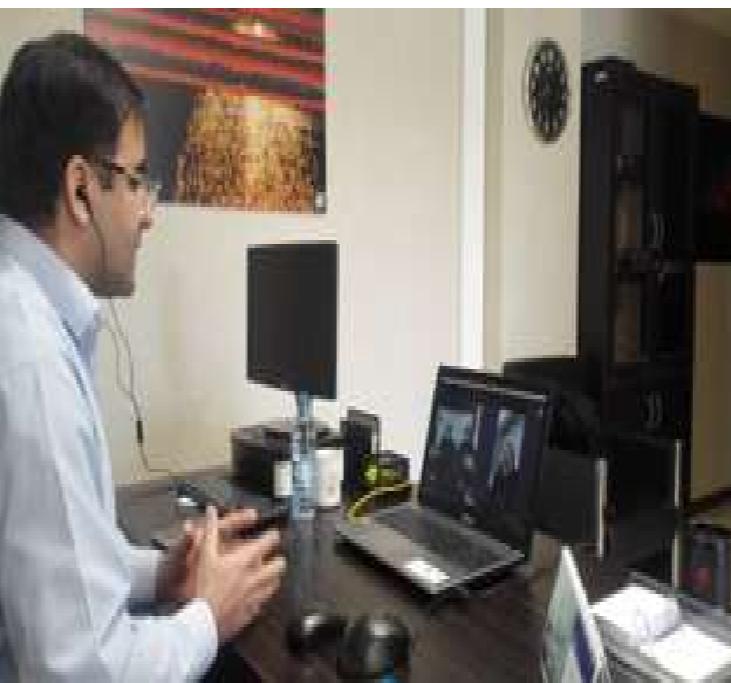
## ارزیابی جایزه ملی تعالی سازمانی در شرکت فروسیلیس غرب پارس

در تاریخ ۱۴ و ۱۵ بهمن ماه ارزیابی جایزه ملی تعالی سازمانی در شرکت فروسیلیس غرب پارس در سطح تقدیرنامه ۳ ستاره برگزار شد.



## جلسه الگوبرداری بانک ملی ایران از رویکردها، اقدامات و دستاوردهای مدیریت دانش در میدکو

در تاریخ ۱۸ بهمن ماه جلسه الگوبرداری بانک ملی ایران از رویکردها، اقدامات و دستاوردهای مدیریت دانش در میدکو بصورت ویدئو کنفرانس برگزار شد.



## تألیفات و آثار علمی همکاران

### امیرحسین اخضري بابکي - امور سرمایه انساني نويسنده ي مقالات با عنوان:

- ۱- بررسی تاثير کارکردهای مدیریت منابع انسانی بر عملکرد نیروی انسانی (مطالعه موردی شرکت بابک مس ایرانیان)
- ۲- بررسی تاثیرپذیری عوامل موثر بر رضایتمندی کارکنان از چهار وظیفه اصلی مدیران منابع انسانی در جهت تعیین بهینه پرروزه های بهبود (مطالعه موردی شرکت بابک مس ایرانیان)



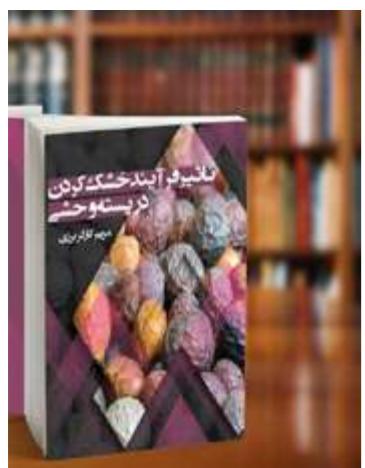
### عباس فدایي رفسنجاني - امور بازرگاني و تدارکات نويسنده ي مقالات با عنوان:

- ۱- مدل ریاضی استوار- فازی انتخاب سبد پرروزه و حل آن با کمک الگوریتم تکاملی تفاضلی چند هدفه
- ۲- مدلسازی ریاضی استوار انتخاب سبد پرروزه و حل آن با کمک الگوریتم NSGA ۲



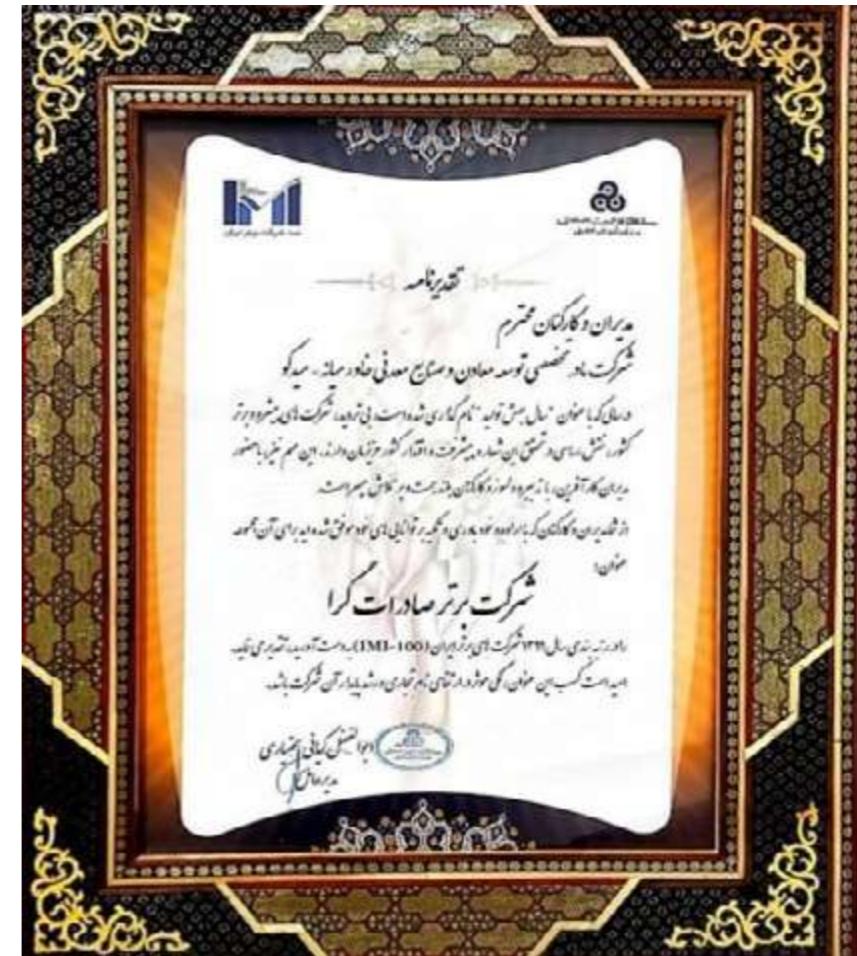
3- Buffer allocation problem and preventive maintenance planning in non homogenous unreliable production lines

4- Sustainable supplier selection and order allocation: An integrated Delphi method, fuzzy topsis and multi-objective programming model.



### مریم کارگر برزی - امور پشتیبانی نويسنده ي كتاب با عنوان:

تأثیر فرایند خشک کردن در پسته‌ی وحشی



## کسب رتبه شرکت برتر صادرات گرا توسط شرکت میدکو

در رتبه بندی سال ۱۳۹۹ شرکت های برتر ایران ۱۰۰ IMI ، شرکت میدکو موفق به کسب رتبه شرکت برتر صادرات گرا شد.