



MIDECO  
توسعه معدن و صنایع معدنی  
خاورمیانه (بیدکو)



شرکت فروسیپس غرب پارس

# خبرنامه توسعه مدیریت

# شرکت فروسیپس غرب پارس

خبرنامه شماره ۵۸۸

۱۴۰۰ فروردین



الله  
بِسْمِ اللّٰهِ الرَّحْمٰنِ الرَّحِيْمِ

نوبهار است در آن کوش که خوشدل باشی  
که بسی گل بدید باز و تو در گل باشی



## آنچه در این شماره می خوانید:

- |                                     |    |
|-------------------------------------|----|
| ا خبار شرکت فروسیلیس غرب پارس ----- | 1  |
| ا خبار توسعه مدیریت سازمان -----    | 11 |
| ا خبار توسعه مدیریت میدکو -----     | 14 |
| مقاله -----                         | 15 |

اهدا لوح تقدیر ریاست سازمان حفاظت محیط زیست استان همدان به  
مدیر عامل محترم شرکت جناب آفای مهندس میرابوالفتحی  
به پاس حسن انجام کار و تلاش در جهت جلوگیری  
از آلودگی و حفظ محیط زیست مورخه ۱۹اردیبهشت ماه ۹۹



## بازدید آقای دکتر بیگی نژاد از مجتمع فروسیلیس غرب پارس

به تماش روابط عمومی مجتمع فروسیلیس غرب پارس در روز چهارشنبه ۱۴۰۰ اردیبهشت ماه ۱۳۹۹ آقای دکتر بیگی نژاد نماینده محترم مردم شهرستان ملایر به قصد بازدید از مجتمع فروسیلیس غرب پارس در مجتمع حضور به هم رساندند. در این جلسه ابتدا مدیر عامل محترم شرکت جناب آقای مهندس میرابوالفتحی ضمن خوش آمد گویی و خبر مقدم به ایشان و همراهانشان توضیحاتی در مورد فعالیت مجتمع انجام نمودند، و سپس آقای دکتر بیگی نژاد در مورد فعالیت تولیدی شرکت و ارتباط صنعت با دانشگاه سخنانی نیز ابراز فرمودند. و همچنین ایشان از خط تولید کارخانه بازدید بعمل آوردند.



توزيع بسته های حمایتی در راستای مسؤولیت های اجتماعی و به مناسبت  
ماه مبارک رمضان و شب های قدر به تعدادی از خانواده های روستاهای  
همجوار شرکت فروسیلیس غرب پارس مورخ ۲۸ اردیبهشت ماه ۱۳۹۹



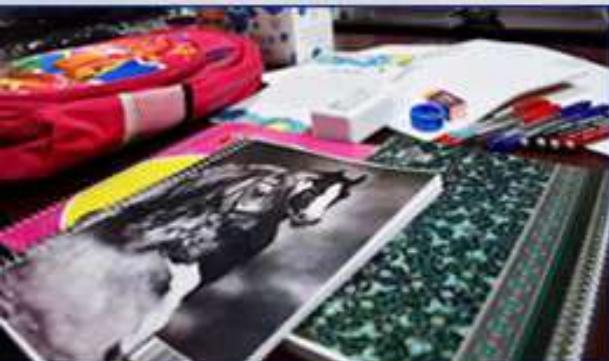
تقدیر و تشکر مدیر عامل محترم شرکت جناب آفای مهندس  
میرابوالفتحی از کارکنان نمونه شرکت فروسیلیس غرب پارس  
در روز سه شنبه مورخ ۶ خرداد ۹۹



حضور هیئت مدیره محترم آقایان مهندس نفی، جناب آقای ارباب، مهندس صدیقیان و جناب آقای محمدی به اتفاق مدیر عامل جناب آقای مهندس میرابوالفتحی، بازدید از مجتمع فروسیلیس غرب پارس و پروژه‌ی شمش منیزیم در روز دوشنبه مورخ ۱۹ خرداد ماه ۹۹



در راستای مسئولیت های اجتماعی و به مناسبت آغاز سال تحصیلی ۱۳۹۹  
 تعدادی دستگاه ضد عفونی کننده دست و یکصد عدد بسته حمایتی  
 شامل مواد ضد عفونی، ماسک، کیف و لوازم التحریر بین دانش آموزان  
 شهر جوکار و تعدادی از روستاهای همچوار شرکت  
 فروسیلیس غرب پارس توزیع گردید.



حضور مدیر عامل محترم هلدینگ میدکو جناب آقای دکتر پورمند و هیئت همراه به اتفاق مدیر عامل محترم جناب آقای مهندس میرابوالفتحی و بازدید از مجتمع فروسیلیس غرب پارس و  
بروزه‌ی سوم مجتمع در روز چهارشنبه ۲۳ مهرماه ۹۹



بازدید آقای مهندس هاشمی مسئول برنامه های جوش تولید و بروزه های دفتر ریاست جمهوری و مهندس حسینی مسئول دفتر اقتصادی استانداری همدان و هیات همراه از پروژه سوم شرکت فروسیلیس غرب پارس در روز یکشنبه ۲۳ آذر ماه ۹۹



## حضور شرکت فروسیلیس غرب پارس در شانزدهمین نمایشگاه بین المللی ایران کان مین



حضور شرکت فروسیلیس غرب پارس  
در هفدهمین نمایشگاه بین المللی  
متالوژی متافو از ۲۷ تا ۳۰ بهمن ماه

تقدیر از شرکت فروسیلیس غرب پارس جهت اقدامات صورت گرفته در راستای حفاظت محیط زیست و انتخاب به عنوان «واحد صنعتی قابل تقدیر استانی» توسط مدیر کل حفاظت محیط زیست استان همدان در روز ۱۲ اسفند ماه ۱۳۹۹



غرس ۵۰۰ اصله نهال در کمر بند سبز پیرامون شرکت فروسیلیس غرب پارس با حضور و همکاری مدیر عامل محترم جناب آقای مهندس میرابوالفتحی و مدیران ارشد شرکت در روز ۱۵ اسفند ماه ۱۳۹۹ به مناسبت روز درختکاری





بازدید جناب آقای دکتر قاسمی مدیر عامل محترم بانک بازارگاد،  
آقای آزادبخت معاون سیاسی امنیتی استانداری همدان و هیئت همراه  
با مشایعت مدیر عامل محترم شرکت جناب آقای مهندس میرابوالفتحی  
در روز یکشنبه مورخ ۱۷ اسفند ماه ۱۳۹۹

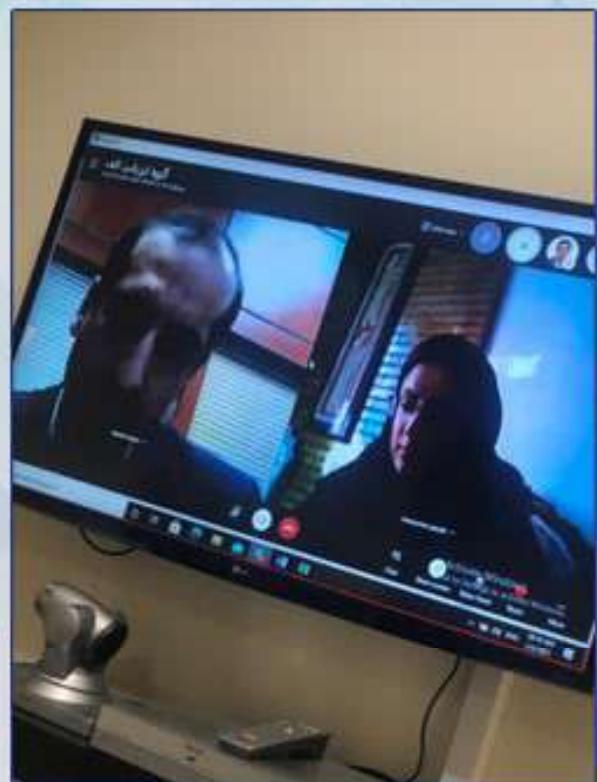




برگزاری ارزیابی جایزه مدیریت دانش KM4d  
با رویکرد رهبری دانشگران توسط ارزیابان انجمن مدیریت ایران، در  
حضور مدیر عامل محترم شرکت جناب آقای مهندس میر ابوالفتحی  
مورخه ۲۷ شهریور ۹۹



ارزیابی تعاوی سازمانی شرکت فروسیلیس غرب پارس در سطح تقدير نامه به صورت مجازی توسط ارزیابان سازمان مدیریت صنعتی ایران در بهمن ماه ۱۳۹۹



دریافت لوح و تندیس دو  
ستاره جایزه ملی تعالیٰ  
شرکت فروسلیس غرب  
پارس در هجدهمین دوره  
همایش تعالیٰ سازمانی  
در محل سازمان مدیریت  
صنعتی ایران  
۹۹ مورخه ۵ اسفند



## برگزاری جلسه پیشرفت برنامه های تولید و توسعه مدیریت

در تاریخ ۱۷ فروردین ماه جلسه پیشرفت برنامه های تولید و توسعه مدیریت به صورت همزمان با ارتباط تصویری در تهران، کرمان، اصفهان و همدان برگزار شد. در این جلسه گزارش تولید و توسعه مدیریت توسط شرکت های تابعه ارایه شد.



## مهندسی معکوس

بسیاری از مدیران کمپانی‌های آمریکایی، هر روز قبل از مراجعت به کارخانه، بازدیدی از جدیدترین محصولات عرضه شده در فروشگاه‌ها و نمایشگاه‌های برگزار شده انجام داده و جدیدترین محصولات عرضه شده مربوط به محصولات کمپانی خود را خریداری نموده و به واحد تحقیق و توسعه (R&D) تحويل می‌دهند تا نکات فنی مربوط به طراحی و ساخت محصولات مذکور و آخرين تحقیقات، هر چه سریع‌تر در محصولات شرکت فوق نیز مورد توجه قرار گیرد.

حال است بداین‌که مهندسی معکوس حتی توسط سازندگان اصلی نیز ممکن است به کار گرفته شود. زیرا به دلایل متعدد، نفسه‌های مهندسی او لیه با ابعاد واقعی قطعات (مخصوصاً زمانی که قطعات جندین سال پیش طراحی و ساخته و به دفعات مکرر اصلاح شده‌اند) مطابقت ندارد.

مناخصین این شرکت اعلام می‌دارند که روش مهندسی معکوس و استفاده از ابزار مربوطه، به نحو موثری زمان لازم برای تعمیر و بازسازی ابزارآلات، قالب‌ها و فیکسجرهای فرسوده را کم می‌کند و لذا اظهار می‌دارند که "مهندسي معکوس زمان اصلاح را به نصف کاهش می‌دهد".

مهندسين معکوس، اضافه بر اینکه باید محصول موجود را جهت کشف طراحی آن به دقت مورد مطالعه قرار دهند، همچنین باید مراحل بعد از خط تولید بعضی اثبات‌داری و حمل و نقل را از کارخانه تا مشتری و نیز قابلیت اعتماد را در مدت استفاده‌ی محدود مورد تجزیه و تحلیل قرار دهند.

از سوی دیگر مهندسین معکوس باید عوامل غیر مستقیمی را که ممکن است در طراحی و تولید محصول مذکور تأثیر بگذارند، را به دقت بررسی نمایند. به دلیل اینکه بسیاری از این موارد با توجه به خصوصیات و مقتضیات زمانی و مکانی ساخت محصول مورد نظر، توسط سازندگان اصلی توجیه یافته باشد اما ماجرا آن به وسیله‌ی مهندسین معکوس فاجعه ساز باشد. بنابراین، مرحله‌ی بعد از کشف طراحی، تطبیق طراحی انجام شده بر مقتضیات زمانی و مکانی کشور ثانویه می‌باشد که باید به دقت مورد توجه مناخصین مهندسی معکوس واقع شود.



خلاصه اینکه مهندسی معکوس ممکن است یک کاربرد غیر معقول و نامناسب از کاربرد هنر و علم مهندسی به نظر برسد. اما آن یک حقیقت از زندگی روزمره‌ی ما به شمار می‌رود.

**موقتیت اغلب باعث غرور شده و غرور باعث شکست می‌شود.**

مهندسی معکوس روشی آگاهانه برای دستیابی به فن آوری حاضر و محصولات موجود است. در این روش، متخصصین رشته های مختلف علوم پایه و کاربردی از قبیل مکانیک، فیزیک و ابیک، مکاترونیک، شیمی پلیمر، متالورژی، الکترونیک و ... جهت شناخت کامل نحوه ای عملکرد یک محصول که الکوی فن آوری مذکور می باشد تشکیل گروه های تخصصی داده و توسط تجهیزات بیشترفته و دستگاه های دقیق آزمایشگاهی به همراه سازماندهی مناسب تشکیلات تحقیقاتی و توسعه های R&D سعی در به دست آوردن مدارک و نقشه های طراحی محصول فوق دارند تا پس از مراحل تعمیه سازی (Prototyping) و ساخت نیمه صنعتی (Pilot plant) در صورت لزوم، تولید محصول فوق طبق استاندارد فنی محصول الکو انجام خواهد شد. همان گونه که اشاره شد استفاده از روش مهندسی معکوس برای کشورهای در حال توسعه یا عقب مانده روش بسیار مناسبی جهت دسترسی به فن آوری و رشد و توسعه ای آن می باشد. این کشورها که در موارد بسیاری از فن آوری ها در سطح پایینی قرار دارند، در گذار روش ها و سیاست های دریافت دانش فنی، مهندسی معکوس را مناسب ترین روش دسترسی به فن آوری تشخیص داده و سعی می کنند با استفاده از روش مهندسی معکوس، اطلاعات و دانش فنی محصولات موجود، مکانیزم عملکرد و هزاران اطلاعات مهم دیگر را بازیابی کرده و در گذار استفاده از روش های مهندسی مستقیم (Forward Engineering) و روش های ساخت قطعات، تجهیزات، تسترهای مورد استفاده در خط مونتاژ و ساخت مانند قالب ها، گیج و فیکسجر ها و دستگاههای کنترل، نسبت به ایجاد کارخانه ای بیشترفته و مجهر وجود نیز مورد استفاده قرار گیرد. به عنوان مثال در کشور آمریکا، مهندسی معکوس توسط شرکت جنرال موتور بر روی محصولات گمبانی فورد موتور و نیز بر عکس، برای حفظ وضعیت رقابتی و رفع نواقص محصولات به گار برده شده است.

# REVERSE ENGINEERING

هزینه، به دست آوردن یک مشتری نازه، حداقل پنج برابر هزینه، خشنود تکمیل اشتمن مشتریان کنونی است.

## مهندسی معکوس

اگر سابقه‌ی صنعت و جگونگی رشد آن در کشورهای جنوب شرقی آسیا را مورد مطالعه قرار دهیم به این مطلب خواهیم رسید که در گستر مواردی این کشورها دارای ابداعات فن آوری بوده اند و تقریباً در تمامی موارد، کشورهای غربی (آمریکا و اروپا) پیش رو بوده اند. به عنوان یک نمونه، قسمتی از تاریخچه‌ی صنعت خودرو و آغاز تولید آن در زاین را مورد بررسی قرار می‌دهیم:

تولید انبوہ خودرو در زاین قبل از جنگ جهانی دوم و در سال ۱۹۲۰ بوسیله‌ی کارخانه‌های «ایشی کاواجیما» آغاز شد که مدل زاینی فورد آمریکایی را کپی کرده و به شکل تولید انبوہ به بازار عرضه نمود.

همچنین شورلت زاین AE جزو اولین خودروهای کپی شده آمریکایی نوسط زاین‌ها بود که به تعداد زیاد تولید می‌شد. سپس با تلاش‌های فراوانی که انجام شد (آنهم در شرایط بحرانی زاین در آن دوره) مهمنترین کارخانه‌ی خودرو سازی زاین (عنی تویوتا در سال ۱۹۳۲ فعالیت خود را با ساخت خودروهای با موتور «کواسلو» آغاز نمود. در سال ۱۹۳۴، نوع دیگری از خودرو را با موتور «شورلت» ساخته و وارد بازار نموده و از سال ۱۹۳۶، اولین تلاش‌ها برای ساخت خودروی تمام زاینی آغاز شد. البته تا مدت‌ها زاینی‌ها مشغول کمی برداری از اتومبیل‌های آمریکایی و اروپایی بودند.

آنها خودروی پاکارد و بیوک آمریکایی و روئزویس، مرسدس بنز و فیات اروپایی را نیز تولید کردند. که همین تولیدها زمینه ساز گسترش فعالیت خودروسازی زاین شد و سرانجام در دهه‌ی ۱۹۶۰ میلادی پس از سعی و کوشش فراوان، اولین اتومبیل تمام زاینی که فحمنا دارای استاندارد جهانی بود، تولید و به بازار عرضه شد.

( Reverse Engineering ) در تمامی مطابق فوق رد پای یک شگرد خاص و بسیار مفید به چشم می‌خورد که مهندسی معکوس (

نام دارد.

پایان



هر کس می‌تواند سررشنمه کار خویش را به دست گرفته و آن را به مسیر دلخواه ببرد.

## نقش بینش در مدیریت

مقدمه

موفقیت همیشه در راهی که بینش در آن متولد شده، شروع می‌شود. یک بینش، در آغاز از یکی از دو محل زیر ناشی می‌شود. یا رهبر می‌تواند آنرا ایجاد کند یا آنرا تشخیص می‌دهد. این یک خطای ادراکی است که مردم فکر می‌کنند که رهبران باید منبع قوام ایده‌ها باشند. خیر آنها این طور نیستند. یک رهبر، بزرگ باید درست همانطور که روایی یک ایده را می‌بیند قادر به تشخیص آن باشد و در حقیقت، مورد دوم را که بیشتر قابل اندازه گیری است. بیشتر داشته باشد. بنابراین، یک رهبر، یا یک ایده را ابداع کرده است، یا اینکه ممکن است آنرا تشخیص دهد.



## اهمیت بینش

پیش‌دآگر که یک نویسنده کتابهای مدیریتی است، اشاره کرده است که ((بهترین راه برای پیش‌بینی آینده، ایجاد کردن آن می‌باشد)) (پیش‌رهبران، کاملاً با این عقیده موفق هستند). یک رهبر، می‌خواهد تفاوتی را ایجاد کند و سعی می‌کند که چیزی را ایجاد کند که قبل از وجود نداشته است. این اختلاف و تفاوت یک بینش را شکل می‌دهد.

مهمنترین وظیفه یک رهبر، ایجاد یک تصویر روش و توجیه کننده از آینده و تضمین حفظ تعهد به آن آرمان می‌باشد. سخنان ((هنری فورد)) را در زمانی که بینش خود را برای ساختن یک ماشین به اطلاع توده مردم می‌رساند. در نظر بگیرید: (من یک خودروی سواری برای جمعیت انسانها، خواهم ساخت که پس از آنکه مهندسان امروزی، ساده‌ترین فرم طرحها را ابداع کردند، توسط بهترین کارکنان استخدام شده و با بهترین مواد ساخته شود، قیمت آن به قدری پائین باشد که هیچ فردی که حقوق مناسبی دارد، از داشتن آن ناتوان نباشد و همراه با خاتواده اش از موهبت ساعات لذت بخش در فضاهای آزاد و وسیع خداوند، بهره مند گردد.).

موفقیت رهبری فورد، با یک بینش، شروع شد. او برای موفقیت، یک استراتژی به این بینش اضافه کرد. سه ایده بزرگ که به بینش وی، حیات بخشید. عبارت بود از: ۱- خط مونتاژ متحرک ۲- برداخت به کارکنان، نه به کمترین میزان ممکن بلکه تا اندازه‌ای که عادلانه باشد. ۳- یکپارچگی عمودی که کارخانه رسورج فورد را تبدیل به شگفتی جهان صنعتی نمود. یک رهبر، علاوه بر ایجاد یک بینش و استراتژی برای موفقیت، باید از قوت و استقامت لازم برای به پایان رساندن این اهداف، برخوردار باشد.

**نه پیروزی پایدار است و نه شکست مرگ‌آور.**

## نقش بینش در مدیریت

## ضرورت داشتن بینش در مدیران

چشم انداز اشاره به تصویری روشن و در مواردی تلویحی از آینکه دارد که به افراد نشان می‌دهد چرا باید برای خلق آن بسیار کوشش نمایند. در فرایند تحول، یک چشم انداز خوب سه هدف مهم را در بر دارد. نخست آینکه با روشن کردن جهت کلی تحول، می‌تواند صدھا یا هزاران تصمیم مفصل را ساده تر بیان کند. دوم آینکه به افراد انگیزه اقدام و کار می‌دهد. حتی اگر گامهای نخستین در دنگ باشند و سوم آینکه می‌تواند اقدامات افراد گوناگون را حتی اگر هزاران نفر هم باشند، به شیوه‌ای کاملاً سریع و کارآمد هماهنگ کند.

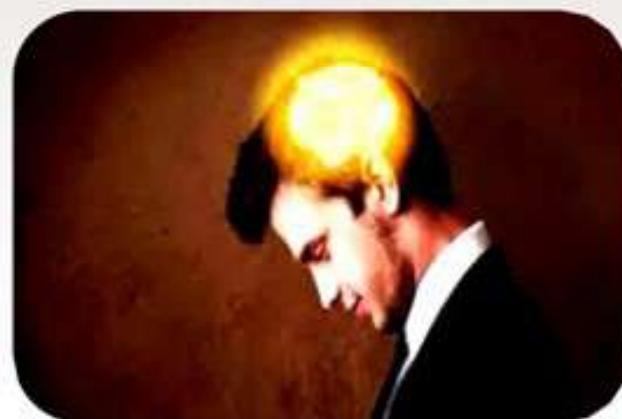


روشن کردن جهت تحول مهم است. چرا که افراد اغلب مخالف آن هستند. یا آینکه آن را به درستی تشخیص نمی‌دهند و یا آینکه در مورد ضرورت وقوع تحول تردید دارند. یک چشم انداز اثر بخش و استراتژیهای پشتیبان به چنین مسائلی کفک می‌کند. مثلاً چنین گفته می‌شود. جهان در حال تحول است و دلایل مقاعده کننده ای وجود دارد که مجموعه این اهداف را مشخص و محمولات جدید را تولید کنیم تا به اهداف نایل شویم. هنگامی که جهت مشخص است ناتوانی در تصمیم گیری از بین می‌رود، بحث و جدالهای بی پاسان در مورد مسائلی از این قبیل منتفی می‌شود: مثلاً آینکه آیا این شرکت باید خریداری شود بودجه صرف به کارگیری و استخدام نمایندگان فروش بیشتر می‌شود؟ آیا سازماندهی مجدد واقعاً لازم است و آینکه آیا توسعه بین المللی به حد کافی سریع است؟ طرح یک سوال ساده - آیا کار در مسیر چشم انداز قرار دارد؟ - می‌تواند به ساعتها روزها یا حتی ماهها بحث و جدل خسته کننده پایان دهد. از آنجا که سازمانهای امروزی، از افراد متخصص تشکیل شده که هر کدام در زمینه باریک خود می‌تواند اظهار نظر کند. هدف آن باید ماند بلور شفاف باشد. سازمان باید بر یک هدف متمرکز شود در غیر این صورت اعفای آن دچار سر در گمی خواهد شود و هر یک از اعضا زمینه تخصصی خود را دنبال خواهد کرد تا آینکه آنرا برای یک فعالیت مشترک بکار بندد. همچنین، هر یک از آنها، نتایج را از نظر تخصص خود تعریف کرده و ارزشهاخود را بر سازمان، تحمیل خواهد کرد. تنها یک بینش متمرکز و مشترک، اعفای سازمان را به هم مرتبط کرده و حصول نتایج را ممکن خواهد ساخت. بدون توافق بر سر اهداف و ارزشها، سازمان اعتبار خود را از دست خواهد داد و در نتیجه قادر به جذب افرادی که برای کارها نیاز دارد، نخواهد بود.

**مشکلات ما را متوقف نمی‌کند، بلکه به ما آموزش می‌دهند.**

## نقش بینش در مدیریت

برای رسیدن به هدف تمام کارهایتان باید بر آن هدف منظر کز باشد. وقتی جیزی را که در بی آن هستید در ذهنتان به تصویر می گشید، در حقیقت آن را خلق می کنید و تمام ذهنتان را متوجه آن می کنید. و این امر حتی زمانی که مشغول امور دیگر هستید در مغزتان حضور دارد. این امر به شما اطمینان می دهد که شما هوشیار هستید و از موفقیت هایی که به وجود می آیند، استفاده می کنید. در غیاب بینش و دیدگاه شما همیشه با این خطر مواجهید که برای انجام دادن کارها بیش از اندازه در زمانی کم تلاش می کنید و این امر موجب می شود که سفرتان کاملاً به پایان رسد می آن که به جایی رسیده باشد. شما قهرمان دنیا نیستید که هر کاری را کاملاً خوب انجام دهید و به علاوه هر روز فقط ۲۴ ساعت است. اثربری و توانان را جمع کنید تا وظایفتان را به ترتیب و یکی پس از دیگری انجام دهید. اگر چه این امر که در پاسخ به هر درخواست پاسخ منبیت و سوسه انگیز و خوشحال کننده است اما این خطوا وجود دارد که کارهایتان متنوع شوند که تعاملات را سطحی و بدون دقت تمام کنند. ممکن است بعدها حتی وقت کافی برای خواندن مدارک مربوط به یک جلسه مهم را هم نداشته باشید. عواقب این وضعیت این است که به هدفتان نایل نمی شوید و کارتان را ناقص انجام می دهید. بینش آنچه که باید باشیم و انجام دهیم را مشخص می کند و در شناخت مشتریان و نیاز هایی که باید بر طرف شود و توانمندی هایی که باید برای رسیدن و اهداف ایجاد شود را مشخص می کند و آنچه که برای موفقیت بلند مدت لازم است را تعیین می کند و مشخص می کند که چه جیزی لازم است چه جیزی لازم نیست. چنانکه به هدفهای خود دست یابیم و چگونه دست یابیم. تجهیزات مورد نیاز چه می باشد را معین می کند.



دقت و نظرکز، رموز عملکرد عالی هستند.



هیئت تحریریه:

حامد رحیمی  
سحر طاهر آبادی

